

"Hvordan coache deg selv og teamet til ønskede salgsresultater"

Kursmål:

Deltagerne vil ved hjelp av simuleringer og modeller forstå når de gode coaching øyeblikkene oppstår og hvordan coache de situasjonene som oppstår i salg. Kurset gjennomføres på en engasjerende måte med gruppearbeider og coaching i trioler. Ta gjerne med egne problemstillinger. Egner seg for alle typer ledere

Kursinnhold:

- Erickson coaching modell
- Enkle salgs coachingmodeller
- Sette mål og eie mål
- Hvordan få god kommunikasjon
- Lederens mange oppgaver
- Influere, delegere, motivere
- Når er coaching riktig?
- De vanskelige samtaler på en coachende måte
- Læring ved egne opplevelser

Bli en bedre leder. Coach dine selgere/ansatte

Totalt 16 timers felles workshop: tirsdag og onsdag.

Erfaringsbasert kurs i salgskoaching fra en av HPs mest erfarne globale salgstrener (29 år med salg og markedsføring).

- Varierte modeller med noe casearbeide.
- Hvordan er hverdagen for salgslederen?
 - Hvordan motivere sine selgerteam,
og samtidig oppnå salgsmålene?
- Hvordan stå i coachposisjon i salgsoyeblikket?



Petter Bakken
Ledelse, salg og coaching

Petter har 29 år i Hewlett-Packard som support/service, salg, produktsjef, kommunikasjon, markedsføring, og diverse nordiske roller i markedsføring.

7 år med opplæring av globale HP ledere.
3 siste år med salgsoplæring i Europa.
Mange coachingkurs gjennom årene.

Er i dag senior konsulent i Habberstad AS.

Bakken arbeider hovedsakelig som profesjonell coach, lederkonsulent og trener for organisasjon og næringsliv, foreleser ved Erickson coachutdanning.

**Coachende væremåte
og coach-posisjon i salgsledelse**
**- Når det kan være viktigere å
respektere den andres ståsted
enn å formidle egne tanker og løsninger.**

Coaching for salgsledere – 2 dager – kursdatoer 2014-2015

Coaching for Salgsledere 2014	Coaching for Salgsledere 2015
Uke 11, 2014: Man10/3,Tir 11/3 (2 dager)	Uke 11, 2015: Man 9/3,Tir 10/3 (2 dager)
Uke 43, 2014: Tor 23/10,Fre 24/10 (2 dager)	Uke 45, 2015: Tor 5/11,Fre 6/11 (2 dager)

Når: Hverdager 0900-1700, Helger 1000-1800, Kvelder 1700-2100

Hvor: Ibsenmuseet, Nasjonalteateret stasjon, Oslo, eller Granli Gård/Den røde låve, Lilleaker

Priser: 4.900,- NOK

Rabatter: Earlybird: 20% 4 mnd før. 10% 2 mnd før (rabattkode CfS)

Registrering: Online på www.erickson.no eller e-post til post@erickson.no

Kontakt: Erickson Coaching Nordic – Petter Bakken – (+47) 9705 7705